

FORMATION COMMERCIALE

Com&Perf

2 journées

100%

financées
par votre opco*



Au terme de cette formation votre
collaborateur sera capable de :

- Réaliser les différentes étapes d'un entretien commercial
- Pratiquer des techniques de vente efficaces
- Obtenir la préférence des clients

THEMES

Fondamentaux de la vente

Les étapes face au client

Conclure ses ventes

Inscriptions

www.comandperf.fr

(+33) 06 08 87 61 44

LES FONDAMENTAUX DE LA VENTE B2B EFFICACE



EXPOSÉS
INTERACTION
ACTIVITÉS

**Renseignements
et inscriptions**

Responsable pédagogique
Pierre Charzat
(+33) 6 08 87 61 44

 contact@comandperf.fr

 www.comandperf.fr

OBJECTIF GENERAL

- Perfectionnement
- Élargissement des compétences

Le stagiaire apprendra :

- Étapes d'un entretien commercial
- Les techniques qui permettent d'obtenir la préférence des clients

En fin de session, chaque stagiaire disposera de techniques et d'arguments spécialement adaptés pour son offre et son marché.



2 jours
6 séquences
14 Heures

Tarif individuel

1375 €

Tarif jusqu'au 30 septembre 2023
Formation homologuée pour le financement Opcv